



Ausbildung für echte Trainerpersönlichkeiten

TRAINER FACTORY: Überzeugen im Akquiseprozess

Todsünden, Haifischbecken und die richtigen Karotten...

Weißt du, was einen Personaler an uns Trainern und Coaches im Akquiseprozess echt auf die Palme bringt? Wenn nein, dann unbedingt anmelden. Wenn ja, dann auch unbedingt anmelden.

Viele erfahrene Trainerkollegen bieten oft relativ ähnliche Trainings an. **Was aber interessiert den Personaler wirklich? Was überzeugt ihn, damit er sich für dich entscheidet?** Was sind gute Argumente, wenn dein Tagessatz um einiges höher ist als der vom Mitbewerb? Nur wenn du die Todsünden kennst, kannst du dich entsprechend verhalten und hast richtig gute Chancen auf Erfolg. Los geht's!

Für wen ist diese FACTORY geeignet?

- ★ Trainer, Berater und Coaches, die ihren Umsatz steigern möchten
- ★ Für alle, die Personaler besser verstehen wollen
- ★ Für jeden, der seinen Akquise-Prozess professionalisieren möchte
- ★ Für alle, die ihre Unternehmens- und Selbstpräsentation optimieren wollen

Die Themen

- ★ Die 10 Todsünden von Trainern im HR-Gespräch
- ★ Dem Haifischbecken entkommen: Verdrängungsmarkt Trainerbranche.
- ★ Die richtigen Karotten: Professionelles Erstgespräch in der Kaltaquise
- ★ Elevator Pitch: Wie verkaufe ich mich am besten?
- ★ Bin ich mein Honorar wert? Immer schön souverän bleiben.

Trainerin: Silvia Balaban

Wo? München-Schwabing

Investition

1 Tag von 10 bis 18 Uhr

590 € (490 € für Teilnehmer des TRAIN-THE-TRAINER)

Der Preis versteht sich zzgl. 19% MwSt inkl. Getränke & Snacks, Mittagessen Selbstversorgung

[ANMELDEN »»](#)